

2020年5月29日
株式会社グリッドエージェント

ポスト・コロナ時代における「商談のデジタル・トランスフォーメーション(D X)化」 個別商談会実施のご案内

前略、ポスト・コロナ時代においては、業務サービスコストの削減、人間系接点の削減による省人化、リスク管理体制強化などをテクノロジーにより、いち早く実現していくことが、企業競争力強化と働きやすい環境提供の両輪を動かす原動力となります。しかしながら、新型コロナウイルスの影響により、お取引先様との「商談」や「コミュニケーション」が今までのようには続けられず、課題をお持ちの企業様が数多くいらっしゃいます。この度、当社では既存の商談方法に課題を持つ企業様向けに、オンラインで商談、見積取得ができる「ネオグリッド ソーシング・ソリューション」の個別商談会を以下にご案内いたします。

ビジネス環境は一変し、ポスト・コロナ時代においては「人が動けない」ことを前提にした、デジタル技術を用いた企業変革がますます必要となります。当社の「ネオグリッド ソーシング・ソリューション」(電子商談)の活用で、商談の悩みを解決いたします。

草々

記

「ネオグリッド ソーシング・ソリューション」個別商談会

1. 実施期間： 2020年6月1日(月) ～ 6月26日(金) の中で、ご希望の日程で1時間程度
リクエストを伺った上で、実施日程を決定いたします
2. 実施方法： Skype for Business, ZOOM などの WEB 会議アプリを利用したプレゼンテーションと質疑応答
ブラウザの拡張機能など、一部アプリのインストールが必要な場合がございます。
3. 申込方法及びお問合せ：
電話： 03-5215-6641
Eメール： sourcing@gridagent.co.jp
ネオグリッド ソーシング・ソリューション個別商談会担当

以上